

*Η παρωχημένη τακτική του πολέμου  
vs της τέχνης να βρίσκεις τη λύση*

*Αλεξάνδρα Κονδύλη,  
Εταίρος, Δικηγορική Εταιρεία Καρατζά & Συνεργάτες*



## Κατανόηση των Επιχειρηματικών Αναγκών του Πελάτη



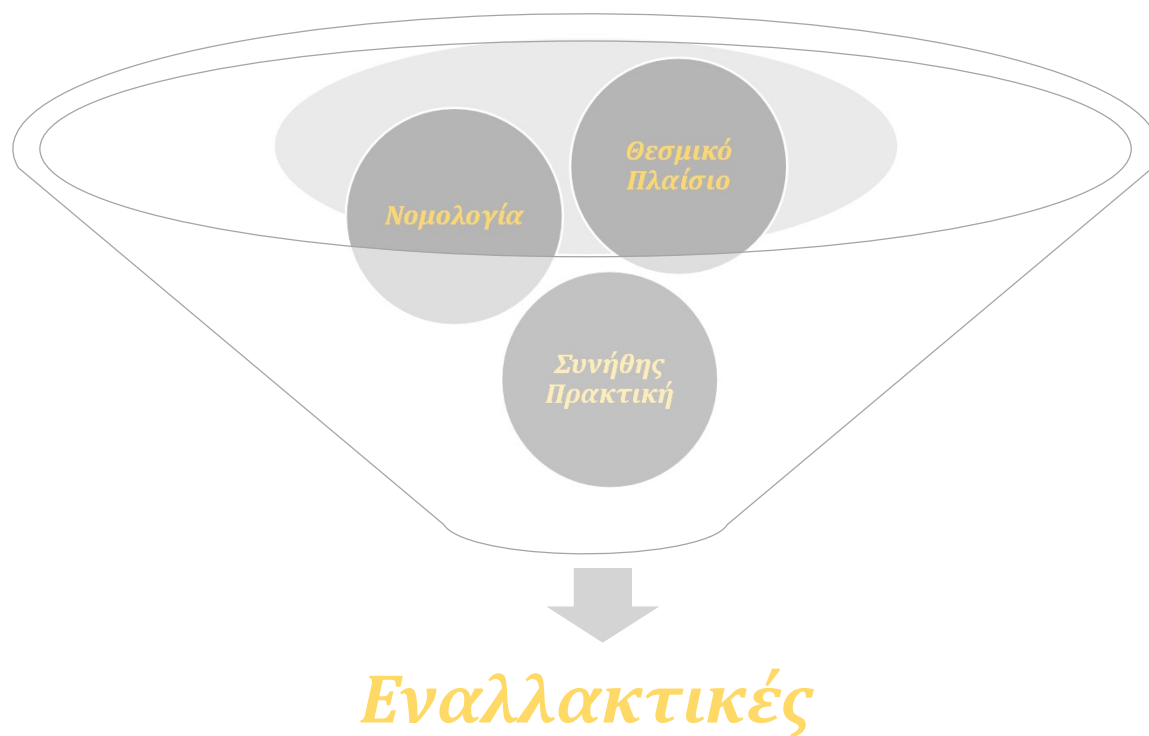


## Αναγνώριση Αντικρουόμενων Συμφερόντων και Σχετικής Αγοράς





## Οριοθέτηση Νομικού Πλαισίου και Λύσεων





## Διαχείριση Προσδοκιών

*Πώς περιμένει ο πελάτης  
να χειριστείς την υπόθεση*

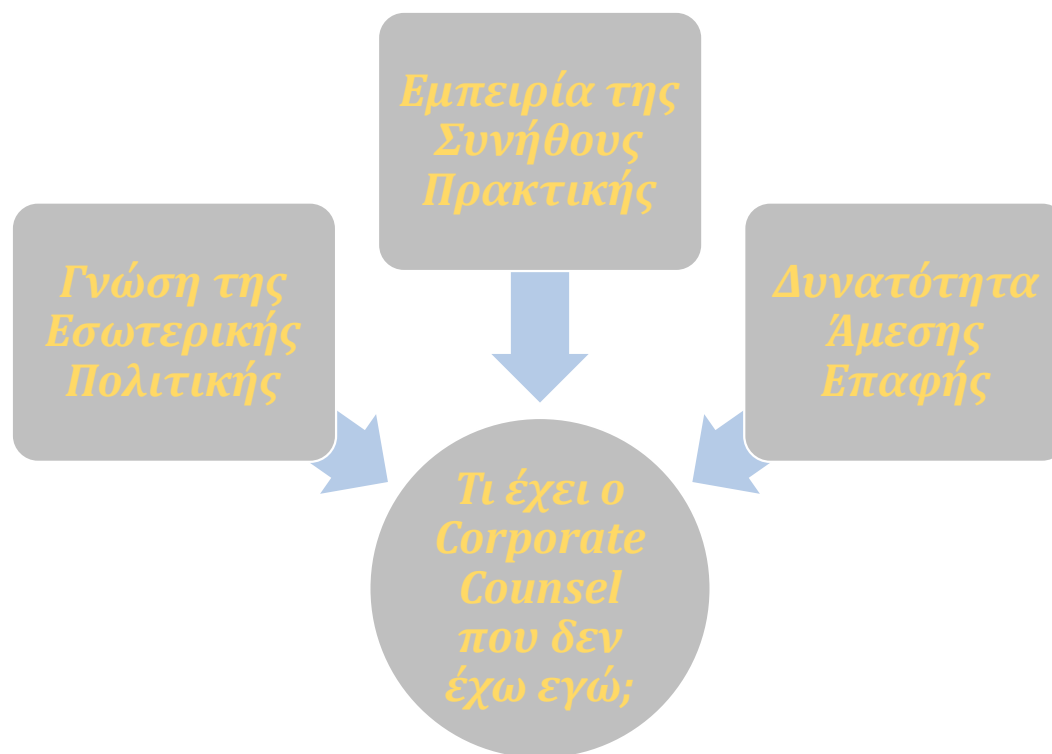


*Τι πιστεύει ο αντίδικος  
ότι συμβουλεύεις τον πελάτη σου*





## Συνεργασία με τον *Corporate Counsel*





## Βρίσκοντας τη λύση





10<sup>ο</sup>

ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ  
ΔΙΚΗΓΟΡΩΝ ΝΟΜΙΚΩΝ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ



*Ευχαριστώ για την προσοχή σας*